

CONFIANCE EN SOI ET RÉUSSITE PROFESSIONNELLE - NOUVELLE FORMULE : 7 X 2H (EN DISTANCIEL)

Réf
RDEVPCSRP-GSO14

Modalité
Distanciel

Durée
2.0 jour(s) - 14.0h

Nb stagiaires
8



OBJECTIFS

A l'issue de cette formation vous serez capable de :

- Comprendre les mécanismes de la confiance en soi et mesurer leurs impacts sur les comportements.
- Prendre du recul par rapport à votre mode de fonctionnement pour développer votre autonomie et votre aisance relationnelle.
- Acquérir les outils pour faire face aux situations professionnelles et personnelles perçues comme difficiles.
- Clarifier les actions professionnelles prioritaires à réussir.



A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

Public

Tout public.

Pré-requis

Aucun.



CONTENU

Poser les fondements de la confiance en soi

- Définir l'estime de soi, point de départ de la confiance en soi.
- Comprendre les origines de la mésestime de soi.
- S'approprier les mécanismes de la confiance en soi et identifier ses pensées limitatives.
- Agir avec confiance pour se faire confiance.

Se situer dans la relation à l'autre

- Définir et comprendre les positions de vie.
- Identifier sa position de vie de confort.
- Savoir opter pour une position de vie « +/+ » pour des relations interpersonnelles constructives.
- Faire le lien entre positions de vie et jeux psychologiques avec le triangle dramatique.

Trouver les clés de sa sécurité intérieure pour gagner en confiance en soi

- Identifier son potentiel et ses pensées limitatives.
- Clarifier ses propres besoins, ses motivations, ses valeurs.
- Savoir prendre du recul et raisonner solution.

Construire sa confiance en soi jour après jour

- Identifier les signes de reconnaissance émis et reçus.
- Transformer ses différences en atouts.
- Apprendre à se fixer des objectifs.
- Prendre conscience de l'influence de son attitude sur les autres.
- Apprendre à accepter une critique, à recevoir un compliment, un merci.

Elaborer son propre plan d'action et prendre des décisions.



PÉDAGOGIE

La pédagogie de la formation repose sur :

- Des apports théoriques.
- La remise de documents pédagogiques sur les thèmes clés.
- Des réflexions en sous-groupes pour comprendre ensemble.
- L'utilisation du groupe comme révélateur bienveillant : échanges et construction à partir de situations personnelles et professionnelles.
- La définition d'axes de progrès individuels.
- Un travail mené par "effet miroir".



GESTION DES ACQUIS

Méthodes d'évaluation

- **Évaluation pré-formative** : Une grille d'auto-positionnement est transmise aux apprenants en amont de la formation pour faire un auto-diagnostic de leurs compétences.
- **Évaluation de suivi** : Évaluation du développement des compétences via la grille d'auto-positionnement remplie à l'issue de la formation.
- Évaluation à chaud de satisfaction fournie par REZO.
- **Évaluation des acquis** : Le/la formateur/trice remplit à son tour une grille de validation des acquis basée sur les compétences et connaissances acquises.
- Attestation de fin de formation REZO.

Validation des acquis



FORMATEUR ET PARTENAIRE

Notre consultant formateur anime depuis 10 ans, sur les thématiques de la communication et de l'efficacité professionnelle.



MODALITÉS

La formation est organisée en 7 modules de 2h en distanciel.



ACCESSIBILITÉ

Les personnes en situation de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement afin d'étudier ensemble les solutions.