

CONSTRUIRE UN PLAN D'ACTIONS COMMERCIALES

Réf
RMETPLACCO-IPO7

Modalité
Présentiel

Durée
1.0 jour(s) - 7.0h

Nb stagiaires
10



OBJECTIFS

A l'issue de cette formation vous serez capable de :

- Structurer un Plan d'Actions Commerciales (PAC) au service des objectifs des organisations.
- Décomposer chaque étape, et apprendre à formaliser un support de synthèse partageable.
- Assurer le suivi et l'évolution du PAC de manière régulière.



A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

Public

Populations commerciales back-office/ front office.
Directions générales PME/ Encadrement commercial.

Pré-requis

Avoir une première expérience et compréhension de la fonction commerciale.



CONTENU

- Clarifier la segmentation.
- Présenter et partager les objectifs.
- Les variables internes et externes.
- Le contenu d'un Plan d'actions commerciales.
- Les moyens et supports des actions.
- L'évaluation budgétaire/ le suivi et le pilotage.



PÉDAGOGIE

Apports méthodologiques avec la mise en place de livrables formalisés qui seront personnalisés grâce à un travail d'appropriation individuel. Mise en pratique personnalisée sur cas pratiques.



GESTION DES ACQUIS

Méthodes d'évaluation

- **Évaluation pré-formative** : Une grille d'auto-positionnement est transmise aux apprenants en amont de la formation pour faire un auto-diagnostic de leurs compétences.
- **Évaluation de suivi** : Évaluation du développement des compétences via la grille d'auto-positionnement remplie à l'issue de la formation.
- Évaluation à chaud de satisfaction fournie par REZO.
- **Évaluation des acquis** : Le/la formateur/trice remplit à son tour une grille de validation des acquis basée sur les compétences et connaissances acquises.
- Attestation de fin de formation REZO.



FORMATEUR ET PARTENAIRE

Fort d'une expérience commerciale de 30 ans, notre formateur a pour principal objectif de structurer, d'optimiser, d'accompagner et de pérenniser le développement commercial des PME et Business Unit de grands groupes, dans la vente de produits ou services aux entreprises.



ACCESSIBILITÉ

Les personnes en situation de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement afin d'étudier ensemble les solutions.