

TRANSFORMER VOTRE RELATION À L'ARGENT

Dépassez vos croyances limitantes pour entreprendre avec confiance et favoriser l'abondance

Réf
#

Modalité
Présentiel

Durée
2.5 jour(s) - 16.0h

Nb stagiaires
8



OBJECTIFS

A l'issue de cette formation vous serez capable de :

- Prendre conscience de vos croyances sur l'argent et de leur impact sur votre vie d'entrepreneur/associé.
- Vous libérer de ses automatismes et de ses peurs et prendre des décisions en toute conscience.
- Dire oui à l'abondance et dépasser nos plafonds de verre.



A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

Public

Associés, entrepreneurs solo, professions libérales, créateurs d'entreprise ou toute personne souhaitant pacifier sa relation à l'argent et identifier ses freins.

Pré-requis

Aucun.



CONTENU

Nos croyances et nos comportements automatiques

- Nos projections sur l'argent.
- Explorer notre histoire avec l'argent : loyautés familiales, héritages intergénérationnels.
- Faire le lien entre nos maux actuels, nos croyances et nos loyautés.
- Processus de transformation et d'acceptation de nos parts d'ombre.

Nos profils de comportement

- Les 3 profils de comportement.
- Nos peurs conditionnent nos attitudes et nos choix.
- Processus de transformation et de libération de nos peurs.

Nos plafonds de verre

- Les 4 principaux plafonds de verre.
- Processus de transformation et de dépassement du plafond de verre.

L'argent dans notre vie d'entrepreneur/associé

- La notion de tarif juste.
- Négocier et lâcher prise avec le résultat à obtenir.
- Piloter son activité et sa trésorerie.



PÉDAGOGIE

Deux journées très vivantes avec une alternance de :

- Échanges en petits groupes.
- Travail individuel pour se libérer de nos croyances et de nos peurs.
- Une expérience inédite sur l'argent.
- Partages sur nos projections et sur nos croyances et leurs impacts sur notre vie d'entrepreneur.

+ un retour d'expérience à J+3 mois par visio (2h).



GESTION DES ACQUIS

Méthodes d'évaluation

- **Évaluation pré-formative** : Une grille d'auto-positionnement est transmise aux stagiaires en amont de la formation un auto-diagnostic de leurs compétences.
- **Évaluation de suivi** : Une grille d'auto-positionnement est remplie de nouveau à l'issue de la formation par les stagiaires, pour l'évaluation du développement de leurs compétences en fin de formation.
- Une évaluation de satisfaction à chaud REZO est transmise aux stagiaires en fin de formation.
- **Évaluation des acquis** : Le formateur ou la formatrice remplit à son tour une grille de validation des acquis pour évaluer les compétences et connaissances acquises des stagiaires.
- Attestation de fin de formation REZO.



FORMATEUR ET PARTENAIRE

Après s'être intéressé aux relations de pouvoir comme coach en management, notre formateur accompagne aujourd'hui les entrepreneurs, professions libérales et créateurs d'entreprise sur leur relation à l'argent. Il s'est formé auprès de Christian JUNOD et est membre du réseau PKS, Love in Business. Il est apprécié pour son sens de la pédagogie et de l'animation de groupe.



ACCESSIBILITÉ

Les personnes en situation de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement afin d'étudier ensemble les solutions.